

# ESPCS CONSULTING SRL

PRESENTA  
SU VIAJE DE  
DESARROLLO  
DE NEGOCIOS  
A **JAPÓN.**





# ¿TIENE LA INTENCIÓN DE EXPORTAR SUS PRODUCTOS A UN MERCADO NUEVO?

## ¿Por qué participar?

Como participante, Usted será presentado a empresas japonesas interesadas en importar productos bolivianos o a empresas japonesas interesadas en exportar productos a Bolivia, asimismo, recibirá una inducción preparatoria sobre cómo hacer negocios en Japón (incluyendo la constitución de su propia subsidiaria en Japón). De igual manera, Usted visitará la Feria FOODEX 2018, la feria más grande de Asia en cuanto se refiere a alimentos y bebidas en Japón y el mundo.

Su participación en este viaje permitirá la promoción de su negocio y el desarrollo de alianzas estratégicas en la ciudad de Tokio, así como entrar en contacto directo con potenciales distribuidores y clientes expandiendo su red de negocios internacionales y experimentando, de primera mano, las posibilidades de innovación y crecimiento de su empresa.

## ¿Por qué hacer negocios en Japón?

1. Es la tercera economía más grande del mundo.
2. Es un lugar muy estable para hacer negocios.
3. Es una piedra angular de los mercados asiáticos, con infraestructura avanzada y sistemas de transporte integrados. Las alianzas comerciales con los países de la región proporcionan una oportunidad única para la expansión de negocios en la región Asia-Pacífico.
4. El mercado nipón está caracterizado por consumidores altamente educados con altos niveles de ingreso disponible y con un gusto particular por los bienes exóticos de alto nivel de calidad.
5. Las empresas japonesas se encuentran interesadas en socios comerciales de largo plazo con productos viables en su mercado.
6. La constitución de una subsidiaria de su empresa en Japón es un proceso rápido.

## Los organizadores:

ESPCs se especializa en la creación de empresas y transacciones multidisciplinares. La iniciativa de introducir empresas bolivianas al mercado japonés nace como resultado del interés expresado por empresas niponas durante varias conferencias de la IBA e AIJA sostenidas en Tokio, Japón en los últimos tres años.

Las empresas japonesas, fomentadas por la demanda de productos no convencionales por parte de los consumidores, han incrementado su inversión en la búsqueda de alimentos “nuevos” e ingredientes cosméticos de América del Sur así como otros productos que permitirán a los consumidores japoneses demostrar su riqueza.

Asimismo, Luis Eduardo Rios, coordinador de esta iniciativa, trabajó en la Embajada de Bolivia en Japón por un periodo de dos años fungiendo como asesor y coordinador comercial responsable de desarrollar y fortalecer las iniciativas comerciales entre ambos países.







## El Programa:

### Sesión de Inducción: Introducción a cómo conducir negocios en Japón.

(2 semanas antes del viaje, 4-6 horas)

- Protocolo de Negocios.
- Importancia de la Jerarquía.
- Cosas a tomar en cuenta.
- Interés de los consumidores y delicadezas del mercado.
- Como constituir una sucursal.



## FECHAS

02 DE MARZO DE 2018 AL 09 DE MARZO DEL 2018

### DÍA 1

Partida de Santa Cruz de la Sierra. Tránsito en Lima, reuniones sostenidas en Lima según rubro. (Sujeto a confirmación).

### DÍA 2

Llegada a Tokio, transporte al Hotel. Reunión de Coordinación entre ESPCs y las empresas participantes.

### DÍA 3/4

Reuniones B2B (de empresa a empresa) con las empresas japonesas seleccionadas. El "matching" empresarial se efectúa en base a los perfiles de los participantes según las preguntas efectuadas al momento de registrarse.

### DÍA 5/7

Visitas a FOODEX, se efectuarán visitas acompañadas en base al tipo de empresa y su rubro. Se gestionará la participación en las ruedas de negocios de la Feria.

### DÍA 7

(Noche): Retorno a Bolivia.



## Alojamiento:

El costo de la participación se basa en los costos de alojamiento, los participantes tienen las siguientes opciones:

Hotel de\*\*\*: Rose Garden Shinjuku

Hotel de\*\*\*\*: Citadines Tokyo Shinjuku

Hotel de\*\*\*\*\*: Hilton Tokyo

## Alimentación:

El precio del programa incluye el desayuno en los Hoteles seleccionados así como los almuerzos durante la estadía en Tokio. El almuerzo se ofrecerá en un restaurante japonés tradicional y no incluye bebidas alcohólicas. Las cenas en Tokio y las comidas o refrigerios durante el tránsito en los aeropuertos no están incluidos en el programa y deberán ser cubiertas por los participantes.

## Servicio de Interpretación:

En caso de ser necesario, se proporcionará servicio de interpretación simultánea.

## Transporte:

El costo de programa incluye los transportes aeropuerto-hotel-aeropuerto, transporte público para las reuniones B2B en Tokio y transporte público para la participación en la Feria FOODEX.

## Visas al Japón:

Cada participante es responsable de la tramitación de su Visa de Negocios, de la preparación de los requisitos solicitados por el Consulado General de Japón y por el pago del costo de su Visa. ESPCs facilitará la lista de requisitos y apoyará en la verificación de los documentos antes de su presentación al Consulado General.

La emisión de visas es responsabilidad exclusiva del Consulado General del Japón, ESPCs no tiene ni ejerce ningún control o inherencia en la decisión de emisión de una Visa de Negocios a Japón.

## Llegar al Japón:

Itinerario (ida y vuelta, economy):

**SANTA CRUZ DE LA SIERRA - LIMA - PARIS - TOKIO**

## Costo de Participación:

Si el participante decide por un alojamiento en un **Hotel de 3 ESTRELLAS: 4.600\$US.**

Si el participante decide por un alojamiento en un **Hotel de 4 ESTRELLAS: 4.815\$US.**

Si el participante decide por un alojamiento en un **Hotel de 5 ESTRELLAS: 5.180\$US.**

## Forma de Pago:

30% al momento de registro con el fin de garantizar su cupo y participación. 70% al momento de recibir la Visa.

## Política de Cancelación y Reembolso:

El participante puede cancelar su reserva hasta el 10 de febrero del 2018 con derecho al 100% de reembolso del monto otorgado en anticipo. Cualquier cancelación posterior a esta fecha no será reembolsada.

Asimismo ESPCs reembolsará el 100% del monto otorgado en anticipo, en el caso de que el Consulado General del Japón rechace la aplicación de visa de negocios mediante comunicación expresa.

La devolución total del monto otorgado por el participante, en ambos casos, será reembolsada descontando los costos de transacción por la transferencia.

Asimismo ESPCs se reserva el derecho de cancelar el viaje en cualquier momento, en el caso de que no se asegure el cupo mínimo de participación, reembolsando en este caso la totalidad del monto total otorgado por el participante (incluidos los costos de transacción por la transferencia).

## Exclusiones y Gastos Adicionales:

Si el participante desea viajar en clase business, se efectuará una cotización adicional en base a su requerimiento.

Si el participante desea viajar en transporte privado o taxi durante su estadía en Lima y/o Tokio, el participante será responsable de cubrir ese costo. Todo transporte fuera de horarios del cronograma de trabajo y cualquier actividad turística será excluida del costo del programa y deberá ser cubierta directamente por el participante.



Urubo Business Center  
Piso 5, Oficina 515  
Avenida 2, Sector I, Urubo  
Santa Cruz de la Sierra, Bolivia  
Tel.: +(591) 3322 4369

[info@espcsconsulting.com](mailto:info@espcsconsulting.com)  
[www.espcsconsulting.com](http://www.espcsconsulting.com)